



Партнерская программа Тендертех

Москва 2024

Содержание

Цели партнёрской программы и преимущества для Партнеров	02
Почему выгодно участвовать в партнёрской программе Тендертех	03
Принципы сотрудничества	04
Как стать Партнером Тендертех	05
Уровни участников программы	05
Привилегии участников согласно уровню программы	06
Пересмотр уровней участников	07
Обязательства Партнеров	07
Обязательства Тендертех	08
Срок действия программы	09
Заключение	09
Приложение 1. Продукты Тендертех	10

Цели Партнёрской программы и преимущества для Партнеров

Партнерская программа Тендертех направлена на создание долгосрочных и взаимовыгодных отношений Тендертех с Партнерами.

Приоритетом развития для Тендертех является Партнерский канал продаж.



Основными целями программы являются:

- Получение прибыли и увеличение доли рынка, занимаемой участниками партнерской программы Тендертех и самой компанией Тендертех
- Обеспечение пользователей продуктов Тендертех качественным сервисом и услугами
- Повышение уровня удовлетворенности конечных клиентов за счет внедрения системы стандартов Партнёрской сети Тендертех
- Увеличение общих доходов через повышение квалификации Партнеров и улучшение клиентского опыта

Почему выгодно участвовать в Партнёрской программе Тендертех

Став Партнером Тендертех, ваша компания приобретает возможность:

- Предлагать Клиентам широкий ассортимент финансовых продуктов от профессионала рынка с надежной репутацией
- Получать выгодные коммерческие условия с учетом объема и специфики своего бизнеса
- Получать прямую консультационную и сервисную поддержку от выделенных менеджеров
- Обучать своих сотрудников, получать доступ к последним новостям и экспертизе в сфере законодательных и регуляторных изменений
- В зависимости от уровня в Партнерской программе получать от Тендертех поступающие в компанию заявки от Клиентов
- Получать маркетинговую поддержку при помощи информационных ресурсов Тендертех: сайт, разработка POSm, ТГ-канал



Принципы сотрудничества

Тендертех выстраивает взаимодействие с Партнерами по принципу **неконкурентности**, чтобы поддержать в росте бизнеса и помочь в исследовании новых направлений развития. При этом компания Тендертех тщательно отбирает своих Партнеров исходя из стратегии развития Партнерского канала.

Мы сотрудничаем с компаниями, которые отвечают следующим требованиям:

- Имеют подтвержденную экспертизу в сфере банковских и страховых продуктов, могут оказывать высококачественные услуги и сервисы конечному потребителю в рамках 44-ФЗ, 223-ФЗ, 185-ПП
- Обладают финансовой стабильностью и положительной репутацией на рынке
- Готовы к совместному росту и управлению портфелем продаж

Нашими партнёрами могут стать:

- Компании (ООО, АО), оказывающие услуги по сопровождению выдачи банковских продуктов участникам госзаказа и коммерческих тендеров, в том числе услуги по сопровождению торгов, консалтинговые услуги
- Брокеры (ИП, физические лица), оказывающие услуги по сопровождению выдачи банковских продуктов участникам госзаказа и коммерческих тендеров, в том числе услуги по сопровождению торгов, консалтинговые услуги
- Электронные торговые площадки, чья деятельность связана в том числе с привлечением Клиентов потребителей финансовых продуктов банков, представленных в портфеле Тендертех
- Онлайн-площадки, предлагающие финансовые продукты для работы с государственными и коммерческими закупками

Как стать Партнером Тендертех

Чтобы оставить заявку на партнерство с Тендертех, необходимо заполнить форму на сайте <https://tendertech.ru/land/registration>

По итогам регистрации, а также после проверки соответствия требованиям Партнер получит уникальный идентификационный номер, логин и пароль, которые используются для входа в сервисы Тендертех.

Уровни участников программы

Для Партнеров Тендертех предусмотрены три уровня в рамках программы:

Партнер

Официальный
Партнер

Премиум
Партнер

Уровень Партнера определяется по решению Тендертех на основании суммы выпусков обеспечения банковских гарантий в рамках квартала согласно таблице ниже.

	Партнер	Официальный Партнер	Премиум Партнер
Объем выпусков за квартал, млн руб.	0-30	31-300	301+

Все новые Партнеры Тендертех получают уровень участия в программе «Партнер»

Привилегии участников согласно уровню программы

	Партнер	Официальный Партнер	Премиум Партнер
Выделенный менеджер сопровождения	✓	✓	✓
Выделенная линия Тех.поддержки	✓	✓	✓
Единый личный кабинет	✓	✓	✓
Закрепление заявки за Партнером	✓	✓	✓
Участие в ежемесячных акциях от Тендертех	✓	✓	✓
Участие в отраслевых конференциях организованных Тендертех и Партнерами	✓	✓	✓
Размещение на информ ресурсах Тендертех		✓	✓
Индивидуальное рассмотрение крупных сделок		✓	✓
Индивидуальные условия вознаграждения для крупных сделок		✓	✓
Приоритет на рассмотрение заявки		✓	✓
Приоритетная выплата вознаграждения		✓	✓
Приоритетное распределение новых Партнеров/передача лидов		✓	✓
Закрепление субагентов за Партнером			✓
Возможность выплаты части вознаграждения авансом			✓
Эксклюзивные условия вознаграждения/годовые контракты			✓

Пересмотр уровней участников

Уровень подлежит пересмотру ежеквартально на основании результатов работы участника программы

Выполнение квартального объема выпуска менее чем **на 90%** влечет за собой пересмотр уровня участника в меньшую сторону.

По решению Тендертех возможно присвоение внеочередного уровня Партнеру согласно текущим показателям деятельности и динамики развития.

Обязательства партнеров

Обязательства Партнера в рамках Партнёрской программы включают:

- Активное продвижение продуктового портфеля Тендертех среди собственных сотрудников, представителей своих Партнеров, а также клиентов
- Выполнение рекомендованных объемов по выпускам обеспечений банковских гарантий в рамках договоренностей и присвоенных уровней
- Приоритетное заведение заявок на Площадке Тендертех
- Поддержание высокой квалификации специалистов, взаимодействующих с Заказчиком и Партнерами
- Обеспечение полного сопровождения заявки клиента согласно требованиям отрасли
- Размещение сведений о компании и продуктах Тендертех в соответствующем разделе собственного сайта и иных информационных ресурсах по предварительному согласованию дизайна и мест размещения
- Участие в пилотных проектах по запуску новых сервисов Тендертех
- Предоставление информации, связанной с работой на Площадке, по запросу Тендертех

Обязательства Тендертех

Компания Тендертех на протяжении многих лет прилагает все усилия, чтобы предоставлять Партнерам сервис высочайшего качества в максимально короткие сроки и в требуемых объемах. Тендертех является ИТ-компанией с собственным ресурсом поддержки и разработки, что обеспечивает высокий уровень отказоустойчивости нашей Платформы, а также гибкость в оптимизации и корректировке процессов для повышения удобства использования.

Партнерская программа предусматривает выполнение со стороны Тендертех следующих обязательств:

- В приоритетном порядке поддерживает работу с Партнерским каналом
- Не конкурирует с Партнерами *
- Поддерживает актуальность собственного продуктового портфеля и предоставляет Партнерам актуальный, востребованный рыночный продукт
- Собирает и анализирует обратную связь от Партнеров по работе Платформы, для дальнейшей оптимизации процессов и повышения удобства использования
- Предоставляет тех. поддержку в рамках работы с Платформой
- Проводит обучение специалистов Партнеров
- Проводит мероприятия, направленные на повышение знаний Партнеров о рынке и отрасли в целом

* в случае возникновения обстоятельств, препятствующих этому, Тендертех оставляет за собой право оказывать услуги Клиентам, если Клиент отказался работать с Партнером и обратился на Площадку. Так же, оставляет за собой право оказывать услуги крупным Клиентам, если Клиент не закреплен за одним из действующих Партнеров Тендертех. В том числе и для передачи таких Клиентов действующим Партнерам

Срок действия программы

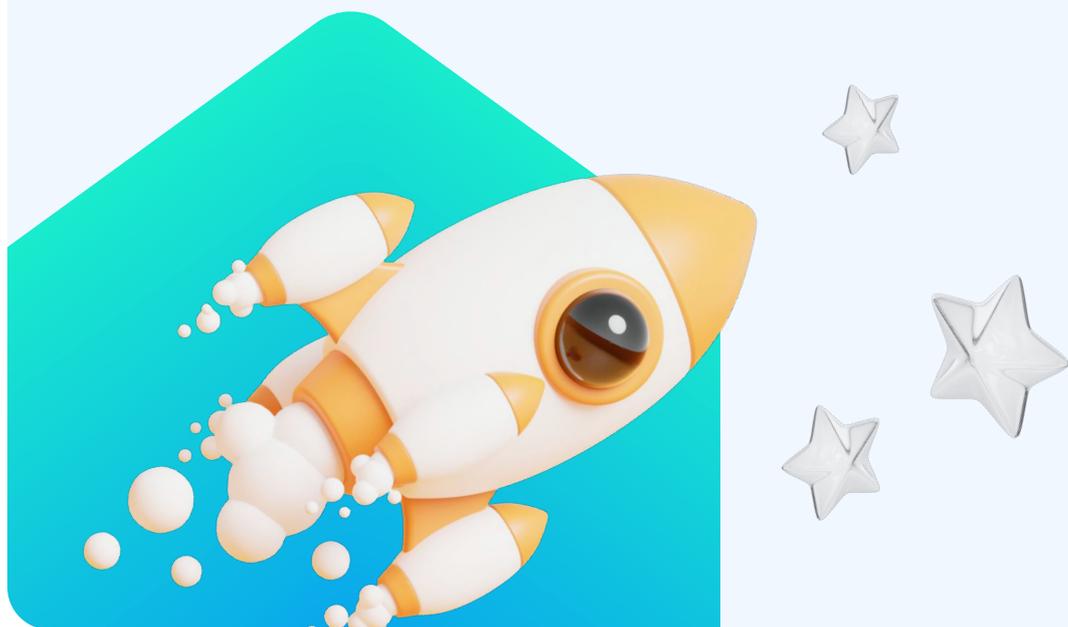
Данная Партнерская программа действует на постоянной основе и действительна до официального выпуска новой редакции. О выходе новой редакции Партнёрской программы Тендертех объявляет в рамках действующих каналов коммуникаций с Партнерами.

Заключение

Становясь Партнером Тендертех, вы выбираете стабильное развитие и поддержку в реализации услуг по сопровождению выдачи финансовых продуктов банков. Мы создаем качественные ИТ-продукты, умеем их монетизировать и помогаем зарабатывать нашим Партнерам.

Лояльные, деятельные и профессиональные Партнеры Тендертех обеспечивают себе высокий, стабильный доход в течение длительного периода времени, неуклонно наращивают собственные компетенции и зарабатывают положительную репутацию на рынке.

Присоединяйтесь к нашему Партнерскому сообществу и развиваете свой бизнес вместе с нами!





Продукты банков-партнеров

Банковские гарантии

Банк-партнер	Лимит на сделку / клиента	Макс. срок действия БГ	ФЗ	Вид БГ	Время выпуска БГ	Закрытый аукцион	Фишки банка
	20 / 20 млн	2000 дн.	44-ФЗ 223-ФЗ	<ul style="list-style-type: none"> Участие в тендере Исполнение контракта Гар. обязательства 	День в день при условии, что выпуск БГ оплачен Пн.-Чт. до 18:00 Пт. до 16:45	Да	<ul style="list-style-type: none"> До 10 млн. по паспорту Высокая скорость одобрения и рассмотрения Коммерческие БГ до 3 млн. — в пользу заказчиков, аккредитованных в ЕИС Многолот: до 100 лотов в одной заявке Не требуется опыт: для всех типов БГ — до 3 млн. Срок регистрации — от 0 дней (лимит на клиента до 1 млн) Оплата БГ от 3-го лица
	10 / 20 млн не в регионах присутствия Банка 10 / 60 млн в регионах Банка*	1860 дн.	44-ФЗ 223-ФЗ 185-ФЗ	<ul style="list-style-type: none"> Участие в тендере Исполнение контракта Гар. обязательства Возврат аванса 	День в день при условии, что выпуск БГ оплачен Пн.-Пт. до 14:00	Да	<ul style="list-style-type: none"> Переобеспечение Ранний выпуск с 05:00 по мск <p>*Регионы присутствия банка (Новосибирская, Кемеровская, Томская, Новокузнецкая области, Алтайский и Красноярский край)</p>

Банк-партнер	Лимит на сделку / клиента	Макс. срок действия БГ	ФЗ	Вид БГ	Время выпуска БГ	Закрытый аукцион	Фишки банка
 Уралсиб	50 / 100 млн	2191 дн.	44-ФЗ 223-ФЗ 185-ФЗ	<ul style="list-style-type: none"> Участие в тендере Исполнение контракта Гар. обязательства 	День в день при условии, что выпуск БГ оплачен Пн.-Чт. до 17:00 Пт. до 16:00	Нет	<ul style="list-style-type: none"> Высокая скорость выпуска и рассмотрения СКФО, г. Севастополь и Республика Крым (до 1 млн.) Коммерческие БГ в пользу заказчиков, аккредитованных в ЕИС Многोलот: до 100 лотов в одной заявке Согласованы макеты: РЖД, Росатом, Ростелеком, Транснефть, МГТС, Мосгаз <hr/> <p>Эксклюзивно на Тендертех:</p> <ul style="list-style-type: none"> Оплата от 3-го лица по БГ до 1 млн. 185-ФЗ по БГ до 1 млн. до 40 мес.
 росбанк	30 млн. (БГ на возврат аванса) 70 млн. (остальные типы БГ) /100 млн. (для ИП не более 10.000.000 руб.)	1186 дн.	44-ФЗ 223-ФЗ 185-ФЗ	<ul style="list-style-type: none"> Участие в тендере Исполнение контракта Гар. обязательства Возврат аванса 	День в день при условии, что выпуск БГ оплачен Пн.-Пт. до 17:00	Нет	<ul style="list-style-type: none"> 185-ФЗ до 30 млн Переобеспечение БГ РОСБАНКА принимают: РЖД, ФСК ЕЭС, Росатом, Почта России

Банк-партнер	Лимит на сделку / клиента	Макс. срок действия БГ	ФЗ	Вид БГ	Время выпуска БГ	Закрытый аукцион	Фишки банка
 СБЕР	100 / 200 млн	1861 дн.	44-ФЗ 223-ФЗ 185-ФЗ	<ul style="list-style-type: none"> Участие в тендере Исполнение контракта Гар. обязательства Возврат аванса 	День в день при условии, что выпуск БГ оплачен Пн.-Пт. до 14:00	Да	<ul style="list-style-type: none"> Коммерция в адрес любых заказчиков Все регионы РФ, за исключением новых Не требуется опыт для любых сумм Переобеспечение
 ПСБ	100 / 350 млн	1860 дн.	44-ФЗ 223-ФЗ 185-ФЗ	<ul style="list-style-type: none"> Участие в тендере Исполнение контракта Гар. обязательства Возврат аванса 	День в день при условии, что выпуск БГ оплачен Пн.-Чт. до 18:00 Пт. до 17:00	Да	<ul style="list-style-type: none"> Все регионы РФ По паспорту до 50 млн. Переобеспечение 185-ФЗ до 100 млн. Гособоронзаказ — НЕ СТОП
 ГАЗПРОМБАНК	150 / 300 млн 200 / 500 млн для заказчиков Группы ГПБ	1887 дн.	44-ФЗ 223-ФЗ 185-ФЗ	<ul style="list-style-type: none"> Участие в тендере Исполнение контракта Гар. обязательства Возврат аванса 	День в день при условии, что выпуск БГ оплачен Пн.-Чт. до 17:30 Пт. до 16:45	Нет	<ul style="list-style-type: none"> В списках всех заказчиков по 223-ФЗ 185-ФЗ до 150 млн и без ограничения по заказчику Коммерция для заказчиков Группы ГПБ

Банк-партнер	Лимит на сделку / клиента	Макс. срок действия БГ	ФЗ	Вид БГ	Время выпуска БГ	Закрытый аукцион	Фишки банка
	30 / 30 млн	3740 дн.	44-ФЗ 223-ФЗ	<ul style="list-style-type: none"> Участие в тендере Исполнение контракта Гар. обязательства 	День в день при условии, что выпуск БГ оплачен Пн.-Чт. до 18:00 Пт. до 16:00	Нет	<ul style="list-style-type: none"> До 5 млн. по паспорту Коммерческие БГ до 25 млн — в пользу компаний РБК-200 и заказчиков, аккредитованных в ЕИС, а также др электронные площадки в открытом доступе БГ на исполнение — 1915 дней БГ на ГО до 30 млн — 1940 дней БГ на ГО до 25 млн — 2645 дней БГ на ГО до 5 млн — 3740 дней
	50 / 80 млн	1095 дн.	44-ФЗ 223-ФЗ 185-ФЗ	<ul style="list-style-type: none"> Участие в тендере Исполнение контракта Гар. обязательства 	День в день при условии, что выпуск БГ оплачен Пн.-Чт. до 17:00 Пт. до 16:00	Нет	<ul style="list-style-type: none"> Авансовые БГ — до 90% от цены контракта 185-ФЗ до 30 млн



Продукты банков-партнеров

Кредиты

Целевое использование	Пополнение оборотных средств (в т.ч. любые контракты)	Пополнение оборотных средств (в т.ч. любые контракты)	Кредит на исполнение гос. контрактов по 44-ФЗ/223-ФЗ	Кредит на исполнение гос. контрактов по 44-ФЗ/223-ФЗ	Пополнение оборотных средств (в т.ч. любые контракты)	Кредит на исполнение гос. контрактов по 44-ФЗ/223-ФЗ
Требования к Клиенту	ЮЛ (МСП по 209-ФЗ)	ЮЛ / ИП	ЮЛ/ ИП (МСП по 209-ФЗ)	ЮЛ / ИП	ЮЛ / ИП (МСП по 209-ФЗ)	ЮЛ / ИП
Мин. сумма кредита	500 000 рублей	50 000 рублей	150 000 рублей	1 000 000 рублей	50 000 рублей	300 000 рублей
Макс. сумма кредита	10 000 000 рублей	50 000 000 рублей	20 000 000 рублей	30 000 000 рублей	200 000 000 рублей	50 000 000 рублей
Срок кредита (месяцы)	24	36	18	36	36, на инвестиционные цели — 60	36
Ставка по кредиту (от)	24%	11,61%	21,5%	от 22,25% до 27,25%	21%	24%
Комиссия за выдачу кредита	3%	1%	3%	3%	Без комиссии	2,5%
Срок регистрации клиента	Не менее 12 месяцев	Не менее 12 месяцев	Не менее 12 месяцев	Не менее 12 месяцев	6 мес. от 50 млн. р. 12 мес. до 50 млн. р.	Не менее 12 месяцев
Регион регистрации клиента	Все регионы РФ	РФ, кроме: Северо-Кавказский ФО и регионы, где отсутствуют отделения Банка по ЮЛ	РФ, кроме: Северо-кавказский ФО (кроме Ставропольского края), Республика Крым, г. Севастополь, ДНР, ЛНР, Запорожская и Херсонская обл	РФ, кроме: Республик СКФО, Крым, Севастополь, ДНР, ЛНР, Херсонская обл., Запорожская обл., Респ Адыгея	Все регионы РФ	РФ, кроме: Северо-Кавказский ФО (за исключением Ставропольского края), Респ. Адыгея, Респ. Крым
Необходимость открытия Р/С	Нет	Да	Да	Нет	Нет	Да
Поручительство	Не требуется по продукту, но может быть по решению Банка	Да — от 10 млн. рублей	Да — для ЮЛ	Для ЮЛ — да Для ИП от 10 млн. руб. — да	До 8 млн. рублей не требуется	Да
Вид кредита	Единовременная выплата	Кредитная линия	Кредитная линия с периодом выборки	1. Единовременная выплата 2. Невозобновляемая КЛ	Единовременная выплата	Единовременная выплата
Погашение кредита	Аннуитет	Аннуитет	Дифференцированный платеж	Аннуитет	Аннуитет	Аннуитет
Условие предоставления, связанные с гос закупками 44/223/185(615ПП)	Наличие действующего ГК по 44/223/185-ФЗ	Наличие опыта исполнения ГК (не менее 2 за последние 36 месяцев) по 44-ФЗ/615-ПП и наличие не менее 1 контракта на исполнении, который подлежит к исполнению в ближайшие 26 месяцев по 44-ФЗ/615-ПП	-	Действующий ГК 44/223-ФЗ /185ФЗ (615ПП)	-	-
Досрочное погашение	Да	Да	Да	Да	Да	Да
Залог	Нет	Нет	Залоговый счет	До 10 млн. рублей не требуется	До 10 млн. рублей не требуется	Да